



Mindset Change

Description

Training Mindset Change mempelajari bagaimana pengertian dan pemahaman Mental Block, apa saja metoda melepaskan diri dari Mental Block, bagaimana positive mindset, dan hal lainnya terkait Mindset Change.

Deskripsi

“You’re the driver of your own success”

Mindset adalah pola pikir yang mendalam sehingga mencapai level yang disebut keyakinan (*belief*), yang kemudian akan mempengaruhi sikap, perilaku seseorang. Dibentuk dari berbagai hal yang masuk ke dalam diri manusia selama bertahun-tahun. (Mindset Change)

Mindset merupakan bagian penting yang akan menentukan keberhasilan atau kegagalan seseorang dalam menjalankan peran kehidupannya. *Mindset* positif akan memberikan kontribusi signifikan atas keberhasilan seseorang, sebaliknya *mindset* negatif akan berdampak pada kegagalan seseorang. Oleh karena itu mengubah, mengelola *mindset* merupakan bagian penting dalam kehidupan manusia. (Mindset Change)

“Try and fail, but don’t fail to try (John Quincy Adams)”

Tujuan Pelatihan

Tujuan dari training ini untuk memberikan pemahaman tentang pengertian, konsep *mindset*, termasuk *mindset* positif yang harus dimiliki pegawai, *mindset* negatif yang harus ditanggalkan, dibuang dari diri pegawai. Dalam training Mindset Change ini dijelaskan pula dampak atau akibat yang akan didapat dari *mindset* positif dan *mindset* negatif. (Mindset Change)

Manfaat training Mindset Change, dengan pemahaman yang diperoleh, pegawai akan lebih tergugah

dan terinspirasi untuk menanamkan, menumbuhkan *mindset* positif, sehingga akan berdampak pada perilaku, kinerja, produktivitasnya yang lebih baik. (Mindset Change)

Metode Pelatihan

Presentasi, diskusi, brainstorming, case study & exercise/latihan), video, song, ice breaking, games, motivation and inspiration story. (Mindset Change)

Dengan menggunakan konsep *interactive presentation* – komunikasi dua arah, *group discussion*, *brainstorming*, *team building*, *games/ jokes/ice breaker*, *role play*, *case study*, simulasi, pemutaran video. (Mindset Change)

Motivational dan *inspirational* workshop Mindset Change, materinya akan dibawakan oleh trainer dengan gaya yang khas, bahasa yang lugas/gampang dicerna, gamblang, mengalir, santai, segar dan bersahabat (*friendly, fresh, fun*) diselingi video motivasi yang “inspiratif” dan contoh kasus nyata, dengan *joke/canda* dan *games (ice breaker)* yang menyentuh, menggugah nurani. Workshop Mindset Change dikemas dengan konsep *learning and edutainment* – membumi, *applicable*. (Mindset Change)

Outline Materi

1. Introduction
2. Konsep dan Pemahaman
3. *Player vs Victim, Knower vs Learner*
4. Pengertian dan pemahaman *Mental Block*
5. Metoda melepaskan diri dari *Mental Block*
6. *Positive mindset*
7. *Think the opposite* (berpikir sebaliknya)
8. Teori dan teknik motivasi
9. Mental pantang menyerah
10. 10 hal yang harus ditinggalkan

Facilitator

Ir. Indra H. Harahap, MM, RFA, CISI

Praktisi perbankan yang membangun karir profesionalnya di dunia perbankan dan bancaassurance selama lebih dari 28 tahun dengan penuh integritas dan sarat dengan pengalaman. Dengan prinsip hidup, teruslah berbagi dan memberi – karena itu adalah ibadah (amal jariah), Indra senantiasa terus menebar ilmu yang dimiliki. Menjadi trainer sudah menjadi **passion**-nya sejak duduk dibangku kuliah.

Indra memulai karirnya di Lembaga Oseanologi Nasional (LON) – LIPI, 1988-1989; dilanjutkan di BankExim, 1990 – 1999 (Section Head); dan Bank Mandiri, 1999 – June 2018. Karir di Bank Mandiri dimulai dari: Section Head, Senior Product Manager, Area Sales Manager (ASM), Regional Sales Manager (RSM), Senior Relationship Manager (SRM), Head of Sales Department dan Professional

Trainer. Selain itu pernah ditugaskan di AXA Mandiri Financial Services (AMFS) sebagai RSM dan Counterpart Consultant KPMG – Organization Restructuring Project serta Counterpart Consultant BCG – Value Chain Project.

Mengasah pengalaman sebagai trainer dimulai Indra dengan menjadi Asisten Dosen sejak di bangku kuliah untuk mahasiswa S1, S2 dan S3 di IPB Bogor. Selain itu pernah menjadi Dosen Luar Biasa di Universitas Gunadarma untuk beberapa mata kuliah dan menjadi Executive Trainer bidang Sales and Marketing di MarkPlus Institute of Marketing (MIM)/MarkPlus Inc. Sebagai seorang pembelajar, Indra terus mengasah diri dan senantiasa terus berbagi, menjadi Professional Trainer di berbagai bidang seperti sales/marketing/produk lebih dari 15 tahun. Dengan pengalaman yang mumpuni di bidang sales dan training, Indra pernah dinobatkan sebagai “senior trainer sales terbaik” di institusinya, pernah mengelola lebih dari 2.000 sales people, MarkPlus Inc. & Co dan Majalah Warta Ekonomi pernah menobatkannya sebagai “The 3rd Best Sales Manager” di Indonesia.

Tahun 2016, 2017 dan 2018 Indra memperoleh penghargaan “Trainer Gold Recognition” dari Mandiri University, Bank Mandiri.

Selain itu, Indra juga adalah Founder & General Secretary of Mandiri Club (MC) (2 times) dan salah satu Founder Koperasi Mandiri

Sepanjang pengalamannya di dunia sales, Indra mengelola/mensupervisi team sales dan provider/agency dalam sales training, coaching, sales clinic, motivation, team building, rewarding, outing, bahkan terjun langsung ke lapangan bersama sales people – memberi contoh/teladan.

Indra memperoleh gelar Sarjana Statistika (Ir.) dari Institut Pertanian Bogor (IPB) – Bogor dan Magister Management (MM) dari Universitas Gadjah Mada (UGM) – Yogyakarta dengan spesialisasi dibidang International Marketing serta gelar profesi tingkat global yaitu Register Financial Associates (RFA)/Financial Planner dari International Association of Register Financial Consultants (IARFC) United States of America (USA).

Disamping itu yang bersangkutan mengasah kompetensi dan profesionalisme bidang finance, investment, insurance, bancassurance, organization, leadership, culture, research & development, sales dan marketing melalui sejumlah workshop/training yang diselenggarakan oleh International Management for Development (IMD) Business School, Lausanne – Switzerland, Center for Creative Leadership (CCL) Greensboro – North Caroline USA, Chartered Institute for Securities and Investment (CISI) London, AXA Mandiri Financial Services, MarkPlus Inc./MarkPlus Institute of Marketing (MIM), Academia Education and Training, Top Coach Indonesia (TCI), ESQ Executive Class, Asia Works dan lembaga lain yang terkait.

Category

1. Human Resource Training